



СОЮЗНАЯ МАРКА

Новинки МАЗа

В Минске будут производить собственные микроавтобусы

Чтобы успешно конкурировать на мировых рынках, Минский автомобильный завод постоянно ищет новые ниши для своей продукции. Только в прошлом году на предприятии освоили порядка 20 новых моделей техники.

Причем наряду с новинками традиционной для предприятия продукции – большегрузных автомобилей и автобусов – минские автопроизводители представили публике и совершенно новый вид машин как для МАЗа, так для страны – собственный микроавтобус. А в 2011 году, впервые за всю историю существования предприятия, планируется выпустить еще и капотный тягач. В ближайшем будущем также задумано дать вторую жизнь знаменитому автопоезду «Перестройка», некогда надолго опередившему свое время. При этом на МАЗе всегда делают акцент на то, чтобы новые машины по своим техническим характеристикам не уступали мировым аналогам, при этом выигрывая в цене.

Естественно, что микроавтобусы Минского автозавода стали главной новинкой предприятия в 2010 году. Ведь данная техника не



гих европейских и более далеких городах.

Что касается «макроновинок» от МАЗа, которая появится в 2011 году, то тоже не приходится сомневаться, что она станет сенсацией, по крайней мере в СНГ. Первый трехосный тягач для магистральных перевозок, который будет «брать на борт» до 60 тонн груза (вместо традиционных 40 тонн), планируется собрать нынешним летом. Но не только грузоподъемность будет главным отличием данного капотного тягача от традиционных «МАЗов». Машина принципиально изменит свой внешний вид, потому как мотор будет расположен по американской схеме – перед кабиной. Как отмечает генеральный директор МАЗа Александр Боровский, это позволит повысить безопасность и создать еще более комфортабельные условия труда и отдыха для водителей в дальней дороге.

Вовсю идут работы и над тем, чтобы дать вторую жизнь нашедшей два десятилетия назад «Перестройке» Михаила Высоцкого – в свое время главного конструктора МАЗа, а ныне главного конструктора автомобильной техники страны, Героя Беларуси. Вместе с учеными Национальной академии наук конструкторы и инженеры МАЗа разрабатывают автопоезд, полностью адаптированный к требованиям XXI века. Более того, разработчики уже сегодня убеждены, что будущее принадлежит именно таким автопоездам.

является традиционной для одного из крупнейших в СНГ производителей большегрузных машин, хотя идея о расширении спектра автотехники на предприятии возникла отнюдь не сегодня. Так, шла серьезная проработка вопроса по выпуску легковых автомобилей. Но пока данная идея не реализована, а вот микроавтобус – уже реальность. 12-местный «МАЗ 182010» и 15-местный «МАЗ 181010» предназначены для городских и междуто-

родних (региональных) перевозок. И пусть пока выпущены только пилотные экземпляры, не приходится сомневаться, что уже в ближайшем будущем минские микроавтобусы будут колесить по дорогам страны, и, возможно, не только своей. Ведь можно вспомнить, сколько было скептиков, когда минчане практически с нуля начинали осваивать производство автобусов, а сегодня они диктуют моду на всем постсоветском пространстве, служат во мно-

ФОТО - НГ

СОДРУЖЕСТВО

Диапазон общих интересов

Беларусь и Чувашия – надежные торгово-экономические партнеры

Чувашская Республика располагается в центре европейской части России – Волго-Вятском регионе. В царской России территория современной Чувашии находилась в составе двух губерний – Казанской и Симбирской. 24 июня 1920 года была образована Чувашская автономная область. Пройдя череду преобразований, в 1992 году она стала называться Чувашской Республикой.

Республика Беларусь является одним из самых перспективных торгово-экономических партнеров Чувашии. Вот как проходило становление партнерских отношений в историческом ракурсе.

Декабрь 2002 года. Визит официальной делегации представителей органов государственной власти и предприятий Чувашской Республики во главе с президентом Чувашской Республики в Республику Беларусь. В рамках визита был подписан протокол о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве сторон на 2003-2004 годы.

Август 2004 года. Президент Чувашии встретился с советником Государственного секретаря Союза Беларуси и России. В ходе встречи были обсуждены вопросы расширения торгово-экономического сотрудничества предприятий Чувашии и Республики Беларусь.

Май 2006 год. Состоялась встреча заместителя председателя Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь с делегацией Государственного совета Чувашской Республики.

Октябрь 2007 года. В ходе визи-

та делегации Чувашской Республики во главе с министром промышленности и энергетики был подписан Протокол о сотрудничестве между Беларусью и Чувашской Республикой на 2007-2008 годы. Были подписаны соглашения о сотрудничестве между Национальным центром маркетинга и конъюнктуры цен и Министерством промышленности и энергетики Чувашской Республики, а также Государственным комитетом по стандартизации Беларуси и Министерством промышленности и энергетики Чувашии.

Июнь 2009 года. По приглашению президента Чувашской Республики состоялась визит белорусской делегации во главе с заместителем Премьер-министра Республики Беларусь в Чебоксары. Подписан протокол заседания рабочих групп по развитию и координации сотрудничества между Республикой Беларусь и Чувашской Республикой на 2009-2010 годы.

Май 2010 года. Делегация Чувашской Республики во главе с заместителем председателя кабинета министров Чувашии обсудили в Минске развитие сотрудничества с Беларусью. Состоялось пятое заседание рабочей группы по разви-



ФОТО ЕВГЕНИЯ КАРМАНОВА/ТАСС

тию и координации сотрудничества между Правительством Беларуси и Правительством Чувашской Республики.

Все это говорит о том, что динамика взаимного партнерства между республиками находится в процессе роста. В январе – марте 2010 года товарооборот между Беларусью и Чувашской Республикой составил 6,3 млн долларов и по сравнению с аналогичным

периодом 2009 года увеличился на 21,5%. Экспорт составил 3,2 млн долларов и увеличился на 37,5%, импорт – 3,1 млн долларов (увеличение на 8,4%). Сложилось положительное saldo товарооборота в размере 0,1 млн долларов.

Активными участниками внешнеэкономической деятельности со стороны Чувашии являются предприятия химии, элект-

ротехники, приборостроения, машиностроения. Чувашские предприятия заинтересованы в сотрудничестве с предприятиями свободной экономической зоны «Гродноинвест».

Для расширения рынков сбыта товаров белорусских и российских товаропроизводителей, развития и укрепления взаимовыгодных хозяйственных связей между двумя республиками в Чебоксарах был

создан Торговый дом «Белресурсы – Чувашия».

Между республиками сотрудничество расширяется не только в промышленной сфере, но также в сфере сельского хозяйства, здравоохранения и образования. Белорусы интересуются опытом Чувашии в области административной реформы, модернизации образования, здравоохранения, культуры, информатизации отраслей, а также взаимодействие в области инноваций и высоких технологий при участии белорусского Республиканского центра трансферта технологий.

Чувашские коллективы и исполнители приглашаются на крупные театральные, песенные, фольклорные фестивали, которые ежегодно проводятся в Беларуси и собирают представителей из различных стран мира. Также у Чувашии налажены деловые связи с Национальной библиотекой Беларуси, в рамках которых проводится обмен опытом между библиотечными сообществами двух республик, методическими материалами и т.п.

В Минске с 1998 года действует община белорусских чувашей «Атал», общественное объединение чувашей «Шупашкар», в Гродно – община чувашской культуры. А в Чувашии с 2005 года есть Центр белорусской культуры, который проводит культурные мероприятия, при нем работают кружки по изучению национального языка, литературы, культуры, национальной кухни.

Стороны чрезвычайно интересны друг другу хотя бы потому, что диапазон интересов деловых кругов Чувашии совпадает с планами по развитию белорусских предприятий.

Вячеслав АКСЕНОВ

ЭКА! НОМИКА

Билбордом – по «серым» зарплатам

Помните, уважаемые читатели, слова песни из некогда чрезвычайно популярного сериала «Следствие ведут знатоки»: «Если кто-то кое-где у нас порой честно жить не хочет...» Это к тому, что у нас до сих пор кое-где порой выплачивают зарплату в конвертах по «серым» схемам.

Более того, предпринимательское сообщество вкупе с учеными-экономистами и экономистами-реалистами всерьез уверяют, что в этом году, когда фискальная нагрузка на фонд оплаты труда для предприятий малого бизнеса, применяющих УСН и ЕНВД (а это 90% этого сектора экономики), увеличится в 2,4 раза, то «серые» схемы оплаты труда будут применяться чаще, чем «порой», и в больших масштабах, чем «кое-где». Разумеется, налоговые органы в очередной раз мобилизуют свои силы для борьбы с этим злом.

Впрочем, следует заметить, что уход от налогообложения подобным образом практикуется не только на российских экономических просторах. А посему представляет интерес то, как борются с этим правонарушением наши ближайшие соседи.

Заместитель председателя Харьковской облгосадминистрации Юрий Сапронов заявил, что в Харькове появятся билборды с перечнем предприятий, которые выплачивают зарплату своим работникам в конвертах. По его словам, это станет продолжением начатой властью борьбы с негативным явлением – ранее на областном телевидении появилась бегущая строка, которая информирует о предприятиях, работники которых получают наименьшие заработные платы и зарплату в конвертах.

– Харьковская облгосадминистрация продолжает систематическую борьбу с руководителями предприятий, которые выплачивают заработную плату в конвертах. Сегодня в Главное управление экономики поступает множество звонков, в которых люди сообщают о подобных нарушениях на их предприятиях, – сказал Сапронов.

– Все понимаем, – сказал он, – что остаток суммы работодателю даст в конверте, уклоняясь от налогов. В результате таких действий бюджет области недополучает средства, которые так необходимы для развития Харьковской области.

Сапронов сообщил, что в ближайшее время на улицах Харькова будет размещено около 20 билбордов, на которых будут указаны предприятия-нарушители.

В Государственной налоговой инспекции Украины (ГНАУ) считают, что наемные работники должны нести административную ответственность за получение зарплат в конверте.

«Необходимо ввести адекватную, солидную, административную, финансовую, уголовную ответственность работодателя за несоблюдение норм действующего законодательства относительно наемного работника, а также работника – за то, что не сообщил об этом государственным органам», – сказал первый заместитель председателя ГНАУ Виктор Шейбут. Он пояснил, что налоговая служба выступает за введение административной ответственности (штрафа) наемных работников в случае, если они не сообщают в налоговый орган о получении зарплат «в конвертах» или о том, что работают без документов.

Отклики в украинских СМИ на это предлагаемое нововведение – «налоговики подставляют простых людей». То, что бороться с «серыми» зарплатами надо, ни у кого не вызывает сомнений. Однако не надо к гадалке ходить, дабы догадаться, что будет с тем работником, который поведает «тайну своего конверта» налоговой инспекции. А работу ныне на Украине найти трудно, тем более с «чисто белой» зарплатой...

Любопытную мысль о трудоустройстве «доносителей» предложил один из украинских интернет-пользователей: «Согласен, надо штрафовать за недонесение. Только при этом работник, сообщившего о «конверте», автоматически зачисляется в штат налоговой инспекции»

Александр ИЛЬИН

ФАРМАЦЕВТИКА

Новая стратегия в биотехнологии

Обществу нужны эффективные и экономичные лекарства

Несмотря на некоторые заметные успехи, мировая отрасль биотехнологий за 30 лет своего существования не оправдала ожиданий, не сумев снизить риски, связанные с поиском и разработкой новых лекарственных препаратов. Согласно результатам отчета «Перестройка отрасли биотехнологий» крупнейшей в мире международной сети компаний, предлагающей профессиональные услуги в области консалтинга и аудита, Прайсвотерхаускоперс (PricewaterhouseCoopers, PwC), чтобы выжить, компании должны сейчас более активно развивать сотрудничество внутри отрасли.

В отчете говорится, что для более успешного функционирования организациям необходимо совместно использовать активы и знания, которые раньше приберегались для внутреннего использования. В свою очередь, от инвесторов потребуются изменение модели финансирования и пересмотр норм рентабельности в долгосрочной перспективе.

Как высказался Саймон Френд, руководитель международной группы PwC по оказанию услуг компаниям фармацевтической и

медико-биологической отрасли, комментируя ситуацию, модель бизнеса, применяемая сегодня в биотехнологической отрасли, имеет целый ряд недостатков. Из-за низкой окупаемости поток инвестиций иссяк и нет больше внешних факторов, которые раньше обеспечивали процветание бизнеса. Наступило время перемен. Исследовательская база перемещается на Восток. Развивающиеся страны конкурируют все более агрессивно, а финансовые инвесторы становятся все более осторожными.

Ряд быстроразвивающихся стран активно совершенствуют развитие своих национальных отраслей биотехнологий. В 2000 году в Сингапуре была принята Инициатива по развитию медико-биологических наук и уже создана мощная биофармацевтическая база. Южная Корея применила аналогичную схему в конце 1990-х годов и уже выделила 14,3 млрд долларов на реализацию своей программы «БиоКонцепция-2016». Только за последние 18 месяцев Китай инвестировал 9,2 млрд долларов в исследование и разработку в области технологий, включая биотехнологии. А Индия сейчас рассматривает возможность к 2020 году стать одним из пяти ведущих мировых производителей биосимиляров (аналогов фармацевтических средств биологического происхождения).

Многие из компаний в развивающихся странах не просто по-

дражают Западу, но и учатся на его ошибках. Они обходятся без дорогой обременительной инфраструктуры, что позволяет создавать новые более экономичные и высокоэффективные модели бизнеса и стимулирует создание инновационных продуктов и процессов. Так что США постепенно теряют свое лидерство в качестве центра медико-биологических исследований. Тем не менее пока они по-прежнему идут вперед и, скорее всего, сохранят свои ведущие позиции в течение следующих пяти лет.

В отчете также отмечается, что границы между биотехнологической и фармацевтической отраслями остаются нечеткими. Об этом свидетельствует тот факт, что несколько крупных фармацевтических компаний создали корпоративные подразделения венчурного капитала специально для осущес-

твления стратегических (а не исключительно финансовых) инвестиций в биотехнологии. Многие фармацевтические компании также сосредотачивают внимание на развитии биопрепаратов и специальной терапии редких заболеваний. Именно эта продукция обеспечивает более быстрый и целевой выход на рынок.

Некоторые старейшие биотехнологические компании теперь позиционируют себя и в качестве фармацевтических компаний. Кроме того, несколько фармацевтических компаний реструктурируют свои затраты на исследование и разработку таким образом, чтобы перенять у биотехнологической отрасли предпринимательский подход к разработке новых лекарственных средств. Так что биотехнологии и фармацевтика постепенно сливаются в единую биофармацевтическую отрасль.

Николай ПЛЕХАНОВ