

Николай АЛЕКСЕЕВ

■ Журналисты с интересом ждали встречи с главой Белгородчины Евгением Савченко. Он - фигура уникальная, политический долгожитель, который руководит регионом с 1993 года. Сегодня Белгородская область - в числе лидеров по развитию сельского хозяйства, промышленности, жилищного сектора. Репортеры Беларуси и России попытались вывести во время встречи с губернатором секрет успеха.

### СИСТЕМУ АГРОХОЛДИНГОВ ПОДСМОТРЕЛ В БЕЛАРУСИ

- У Белгородчины большие успехи в сельском хозяйстве. Другие регионы перенимают опыт?

- Не могу сказать, что мы какие-то особенные. В России много регионов, которые являются прекрасными товаропроизводителями агропродукции. Но, возможно, кому-то и пригодятся наши наработки. Прежде всего я имею в виду опыт построения мощных вертикально интегрированных агрохолдингов.

Эту систему я впервые подсмотрел в Беларуси, это было еще в 1994 году. Мы общались с министром сельского хозяйства, и он показал, как на примере птицеводства нужно выстраивать агрохолдинговую систему. У нас же в то время очень быстро шла смена уклада одного на другой, и мы не знали, каким будет следующий шаг. Но то, что мы увидели в Беларуси, нам понравилось. Потом мы еще изучали опыт Канады, США - взяли все лучшее.

Мы пришли к пониманию, что нет иного пути, как развивать крупные сельскохозяйственные компании. Мы основную часть пахотной земли сконцентрировали в государственной собственности. И мои пожелания для белорусов: если у вас земля в руках государства, ни в коем случае не передавайте ее в частные руки.

- Говорят, земля должна быть в частной собственности и тогда придут инвестиции...

- Это заблуждение. К нам пришли инвестиции в АПК лишь только потому, что мы начали землю брать в областную собственность. Любому инвестору выгодно иметь дело с одним собственником в лице государства, чем идти договариваться с тысячей пайщиков.

За это время мы выстроили несколько крупных структур. Начали с птицеводства, потом пошло свиноводство. Сейчас мы производим свыше 1,6 миллиона тонн мяса. По этому показателю дого-

Губернатор Белгородской области Евгений САВЧЕНКО:

# НУЖНО ДАВАТЬ ЛЮДЯМ СВОИ ДОМА, А НЕ ЗАПИХИВАТЬ В СКВОРЕЧНИКИ



В поселке Прохоровка настоятель Александр Кагарлыкский показал Григорию Рапоте и Евгению Савченко храм Святых Апостолов Петра и Павла. Он возведен к 50-летию Победы. Внутри выбиты имена погибших в танковом сражении 12 июля 1943 года.

няем Беларусь. Но по молоку отстаем от нее во много раз. Все-таки основную ставку мы делали на мясное производство.

### СРЕДСТВА ПРИХОДЯТ ПОД ГАРАНТИИ

- Какие были меры господдержки?

- Нам помогли национальные проекты, потом благодаря позиции президента в 2003 году были введены квоты на импорт мяса. И это дало нам возможность развиваться. За последние два года прибыль в АПК в целом - около 50 миллиардов рублей. Многие предприятия уже рассчитались с кредитами.

Благодаря нашему развитию мы неплохо переживаем санкции. По мясу птицы у нас уже пошло перепроизводство, и мы думаем, куда сбывать нашу продукцию. Начали осваивать рынок Китая, Юго-Восточной Азии, прорабатываем рынки Ближнего Востока. На очереди - экспансия свинины.

Большие планы у нас по развитию садоводства, тепличного хозяйства, аквакультуры. Впереди очень много работы.

- Как удается привлекать кредиты?

- Прежде всего это тесное сотрудничество трех партнеров - банков, правительства области и инициаторов проекта. У инициаторов зачастую за душой никаких денег нет - вот хочу и все! А это, на мой взгляд, самый главный капитал - желание работать. Что нужно банкам? Поручительство или гарантия. Также мы помогали предприятиям с инфраструктурой - газ, электроэнергия, вода, дороги. Мы

сказали: кто участвует - для того эти вопросы решим. И это стало мощным подспорьем. Банки стали нам доверять и давать много денег. Они просто поняли, что у них рисков никаких. По всем кредитным договорам - а их десятки - ни одного рубля нет невозвратного.

### КАЖДОМУ - РОДОВОЕ ГНЕЗДО

- Как у вас развито обеспечение жильем?

- Есть федеральные программы по поддержке молодых семей, молодых специалистов в сельской местности. Мы за счет своих региональных возможностей постарались их расширить. В 1993 году мы создали фонд поддержки индивидуального жилищного строительства на селе. Тогда денег не было - мы людям давали кирпич, стройматериалы, а у них забирали мясо, яйца, молоко. То есть шел такой бартер. Это стало неплохим стартом, и сегодня мы пришли к тому, что вводим ежегодно 300 - 500 тысяч квадратных метров жилья на селе.

Вокруг Белгорода все территории были в областной собственности. Мы их начали переводить в земли поселения и давать людям участки фактически бесплатно. Мы людям сказали: стройтесь. Заключали договор: вы берете на себя обязательства, что в течение пяти лет постройте дом, а мы за это время проведем коммуникации.

- Вы взяли курс именно на индивидуальное строительство?

- Да, такие меры позволили людям быстро решить свои жилищные проблемы. Вокруг наших городов мы стали развивать жилой сектор по агломерационному пути. Например, за эти годы во-

круг столицы региона уже построились около 50 тысяч индивидуальных застройщиков. Даже если брать по три человека в семье, то выйдет, что больше 150 тысяч человек. То есть половина жителей Белгорода живут в двух местах - у них есть квартира в городе и дом в агломерации.

- Звучит заманчиво. Из других регионов люди потянулись?

- Да, к нам много людей стало приезжать из северных регионов России, из восточных. В 1990-е годы был большой приток соотечественников из Средней Азии. Сейчас в связи с последними событиями много людей едет с Украины. И они тоже участвуют в наших жилищных программах.

90 процентов сдаваемого жилья - индивидуальное, то есть свои дома. Была б моя воля, я б вообще запретил многоэтажное строительство. Но, к сожалению, у нас банки командуют в России. Мощнейшее лобби - они пробили ипотеку под неподъемные проценты. А с другой стороны - крупные корпорации, которые возводят пачками безликие многоэтажки. И у нас из-за этого страшная урбанизация. В России столько земли! Государственный подход - это свой дом для каждого.

- А вот на Дальнем Востоке дают гектар...

- Кому нужен голый гектар? Надо подвести к нему все коммуникации да еще дать кредит, чтобы человек там построился, да еще чтобы был план ландшафтного обустройства. И тогда люди уже будут нормально территорию осваивать. Именно так мы поступаем на Белгородчине. Называем это системой «родовых поместий».

## ДОРОЖИМ СВЯЗЯМИ С МИНСКОМ

- Как складывается сотрудничество области с республикой?

- Белгородчина и Беларусь - это слова с одним корнем - «белый». Это уже говорит о многом. Как минимум, об особом отношении друг к другу.

Товарооборот между нами складывается в объеме порядка 250 миллионов долларов. Раньше было чуть больше. В долларовом исчислении он снизился процентов на тридцать. Но в физических объемах он не уменьшается.

Традиционно мы покупаем в Беларуси продукцию машиностроения. Примерно 50 процентов всего тракторного парка нашей области - это продукция завода МТЗ. 10 процентов

комбайнов - это машины «Полесье». Наши горнодобывающие предприятия покупают крупнотоннажные автомобили «БелАЗ».

У нас нет никаких запретов на поставки продовольственных товаров из республики, прежде всего молочной продукции. Хотя мы сами тоже ее производим, но наши люди с удовольствием покупают и белорусские бренды.

Мы поставляем в республику продукцию машиностроения, трубопроводы для БелАЭС, разную металлургическую продукцию. То есть у нас паритет экономического сотрудничества - он примерно 50 на 50. Сколько покупаем, столько и продаем.

СОСЕДИ

Подробности о поездке журналистов двух стран по области читайте в следующем номере «СВ».