



ПЕРСПЕКТИВЫ

# Экспортный ресурс

Беларусь должна выйти на положительное сальдо за счет импортозамещения и увеличения объемов экспорта

Такую задачу ставит перед страной сама жизнь. Во-первых, белорусская экономика является одной из самых открытых в мире. Доля экспорта в валовом внутреннем продукте страны составляет более 70 процентов, то есть подавляющая часть того, что производится, продается за рубеж. И без расширения своего присутствия на традиционных рынках, поиска новых ниш и партнеров страна развиваться не сможет.

Во-вторых, рост валового внутреннего продукта за следующие пять лет должен составить 162-168 процентов. То есть по доле ВВП на душу населения к 2016 году Беларусь планирует выйти на средневропейские показатели. Это максимальные темпы роста за всю историю независимого государства. Причем прирастать придется к уже достигнутой достаточно высокой базе. Выполнив столь напряженные показатели можно в том числе и за счет наращивания экспорта, достижения сбалансированности внешней торговли.

Наконец, необходимость увеличения экспортного потенциала вытекает из географического положения страны. Находясь на важнейшем «перекрестке» торговых и транзитных путей, Беларусь не может замыкаться только на одном направлении. Это слишком рискованно для экономической безопасности. К тому же белорусские товары сегодня

востребованы в самых разных уголках планеты, а значит, нужно не ждать, когда придут покупатели, а самим активно продвигаться и осваивать новые рынки сбыта.

За прошедшие годы Беларусь доказала свою политическую и экономическую самостоятельность, способность обеспечить устойчивое развитие даже в самых жестких внешних условиях. Яркой иллюстрацией этого тезиса может служить история многих белорусских предприятий. Люди постарше хорошо помнят времена, когда, например, «Белкоммунмаш» был обычной ремонтной мастерской трамваев и троллейбусов, выпускаемых в России и Латвии. Сегодня это крупнейшее в стране предприятие, которое полностью обеспечивает техникой не только внутренний рынок, но и экспортирует продукцию на 22 миллиона долларов в год. География поставок включает в себя страны СНГ, Юго-Вос-



ФОТО ВЛАДИМИРА КОРЫЦЫНА

точной Азии, Ближнего Востока, Латинской Америки.

Знаменитый МТЗ когда-то выпускал всего лишь две-три модели тракторов. Сегодня с конвейера предприятия сходят более полусотни моделей на любой вкус, а доля белорусских тракторов в мировом производстве составляет шесть процентов. Прославленный БелАЗ уверенно держит 30 процентов мирового рынка, а за новыми, перспективными моделями заводчан очередь выстраивается на три года вперед.

Еще не так давно мало кто ве-

рил в возможности МАЗа наладить выпуск конкурентоспособных автобусов. Сегодня за ними выстроилась очередь не только на внутреннем рынке. «Мы к Новому году хотели прикупить 20 новых автобусов для города», – рассказал председатель Минского горисполкома Николай Ладутко. – Увы, не получилось, а точнее, не вписались в очередь. Нас опередили Польша, Венгрия, Украина».

И таких примеров по стране можно привести немало. За пять лет в Беларуси создано 185 новых

РЕСУРСЫ

# Газ России

Разделение рисков при разделении выгод

«Газовая отрасль России в завершающемся году показала неплохие финансовые результаты, особенно на внутреннем рынке природного газа. За 10 месяцев текущего года производство газа в России увеличилось на 14,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достигло 527 МДКМ», – так определил состояние газовой отрасли на VIII Международном форуме «Газ России – 2010» президент Российского газового общества, заместитель председателя Государственной Думы ФС РФ Валерий Язев.

Ведущая российская газовая компания «Газпром» в мировых рейтингах закрепилась на ведущих позициях. «Газпром» стал первым в рейтинге «Форбс» самых прибыльных компаний мира и третьим в рейтинге «Платтс Топ 250».

Все российские газотранспортные проекты имеют надежное и долгосрочное ресурсное обеспече-

ние. Это недавно вновь подтвердил Председатель Правительства РФ Владимир Путин при обсуждении проекта Генеральной схемы развития газовой отрасли. Отрасли поставлена задача к 2030 году быть готовой нарастить добычу газа до 1 ТрКМ в год. Существенно увеличится потребление природного газа на внутреннем рынке и экспорт на всех направлениях. Доля независимых производителей в добыче газа достигнет 30%.

Улучшается прозрачность в добывающих отраслях, создаются условия доступа независимых производителей к магистральным газопроводам. Успешно продвигается отработка биржевой технологии торговли природным газом на электронной площадке «Межрегионгаза».

Много споров ведется о структуре цены на природный газ и немало в связи с этим необоснованных претензий к России. Иногда считают, что рыночная цена на природный газ не зависит от цены



ФОТО АЛЕКСАНДРА НИКОЛАЕВИЧА ТАСС

на нефть и ее должен определять именно спотовый рынок. В США цену на газ определяет спотовый рынок, и она оказывается тесно связанной с ценой нефти. Это наглядно подтверждает, что цена нефти при расчете цены газа – не прихоть «Газпрома», а объективный рыночный фактор!

– По нашим оценкам, в настоящее время газ на этапе конечного потребления недооценен не менее чем на 20% в Европе и на 40% – в США, – сказал Валерий Язев. – Обострились споры по торговой схеме «бери или плати» из-за тенденции к увеличению объемов газа, которые покупатель может

недобрать без соответствующих санкций. Российский газовый сектор при определении указанных объемов не придумывает ничего нового, а исходит из международных торговых конвенций и обычаев.

В настоящее время продвигается много проектов международ-

ных газопроводов. Вот некоторые особенности этих проектов:

первое – все проекты имеют поддержку государственных органов и международных объединений;

второе – все проекты коммерческие, то есть рассчитаны на самоокупаемость, возврат инвестиций и получение прибыли;

третье – все проекты являются международными, то есть в состав учредителей входят представители заинтересованных стран.

Разделение рисков при разделении выгод – это хорошо опробованный на практике рыночный инструмент. Исключением до сих пор остаются магистральные газопроводы Украины, осуществляющие подачу природного газа в Европу. «Конечно, это личное дело суверенного государства, но не менее суверенные страны – Россия и Германия – не только поделили риски между собой при создании «Северного потока», но и не посчитали зорным пригласить в компанию предприятия Франции и Нидерландов. То же для «Южного потока» и «Набукко». Полагаю, если по этому пути пошла бы и Украина, она бы только выиграла, – констатировал Валерий Язев. – Мы высоко ценим приглашение к участию в разработке долгосрочной энергетической стратегии Евросоюза на период до 2050 года. Такое сотрудничество может быть полезно всем

участникам, особенно в условиях инсталляции странами Европейского союза «третьего правового пакета для внутреннего энергетического рынка». Начавшийся процесс требует предельной осмоторительности и уважения к сложившимся механизмам сотрудничества».

Поэтапное внедрение новых норм потребует дальнейшего расширения энергетического диалога «Россия – Евросоюз» и модернизации правового интерфейса сотрудничества. Есть надежда, что позиции России и Евросоюза сблизит совместная работа над осуществлением принципов «Концептуального подхода к новой правовой базе международного сотрудничества в сфере энергетики», предложенного Президентом РФ Дмитрием Медведевым. «Газовый сектор обещает в ближайшие десятилетия много захватывающих событий. Бизнесу представляется реальная возможность инвестировать в долгосрочные и прибыльные проекты, политикам – уникальный шанс воплотить свои планы и исполнить обещания. А в результате народы получат энергетическую обеспеченность, менее опасную окружающую среду и лучшие условия для социального развития!» – так, на оптимистической ноте, закончил свое выступление Валерий Язев.

Вячеслав АКСЕНОВ

РЕГИОНЫ

# Органичное дополнение

Кировская область и Республика Беларусь наращивают сотрудничество

Кировская область, именуемая еще Вятским краем, – один из крупнейших регионов российского Нечерноземья, имеющий высокий производственный, научный и кадровый потенциал, развитую сеть коммуникаций. На территории области находятся крупнейшие в Европе залежи фосфоритов, а также большие запасы торфа, полезные ископаемые для производства строительных материалов – известняки, стекольные пески, сырье для производства керамики, керамического кирпича. Но основное богатство Вятского края – лес.

Правительство области проводит активную работу, направленную на повышение инвестиционной привлекательности региона. Например, в Кировской области созданы все условия для формирования кластера биохимического и фармацевтического направлений. Также область обладает большими запасами воспроизводимого биологического сырья.

Продукция предприятий региона известна более чем в 40 странах дальнего зарубежья, а среди стран Содружества Независимых Государств крупнейшими партнерами области являются Бе-

ларусь, Украина, Казахстан и Азербайджан.

Сотрудничество с Беларусью осуществляется в рамках соглашения между Правительством РФ и правительством Кировской области, подписанного в июне 2001 года, и оно имеет хорошую динамику роста. Если в середине 1990-х годов двусторонний товарооборот достигал 15 млн долларов, то по итогам января – августа 2010 года он составил 66,6 млн долларов.

Партнерами области в Беларуси являются около 60 предприятий всех форм собственности. Среди них такие крупные, как Минский



ФОТО ГРИГОРИЯ СЫСОВЕВИЧА ТАСС

тракторный завод, Минский автомобильный завод, Брестский электроламповый завод, Минский авиаремонтный завод, Минский моторный завод, Минский подшипниковый завод, Минский фарфоровый завод, могилевское ПО

«Химволокно», ОАО «Ковры Бреста» и многие другие.

Свою продукцию на белорусскую землю поставляют более 30 промышленных предприятий области, в их числе – Кирово-Чепецкий химический комбинат,

Кировский завод ОЦМ, Омутнинский металлургический завод, Кировский завод по обработке цветных металлов, шинный комплекс «Амтел-Поволжье», Кирсинский кабельный завод и другие.

Большим спросом в области пользуются белорусские тракторы, сельскохозяйственная и бытовая техника, материалы для ремонта жилья, одежда, обувь. Торговые организации области работают с поставщиками из Беларуси по налаженным связям. На территории Кировской области представлены и активно работают дилеры крупнейших белорусских производителей сельскохозяйственной, автомобильной и дорожно-строительной техники, такие как ПО «Гомсельмаш», РУП «МТЗ», ОАО «МАЗ», ОАО «Амкордор» и другие. Между ОАО «Промагролизинг» (РБ) и фирмой «Агролизинг» ОАО «Вяткаагроснаб» (г. Киров) достигнута договоренность о сотрудничестве, направленном на уве-

личение поставок техники белорусских производителей.

Субъекты хозяйствования РБ и Кировской области активно принимают участие в выставочных мероприятиях по торгово-промышленной тематике на территории сторон. Развивается сотрудничество и по линии торгово-промышленных палат. Заключение соглашения между Вятской ТПП с Белорусской ТПП, а также Брестским, Витебским и Могилевским отделениями.

Все это способствует укреплению торгово-экономических связей предприятий области и РБ, а также расширению рынков сбыта продукции.

Есть резервы и для дальнейшего развития, связанные с совместным использованием современных технологий производства, менеджмента, в налаживании связей в образовательной, научной и социально-культурной сферах.

В числе основных направлений взаимодействия – размещение на территории Кировской области сборочных производств и филиалов промышленных белорусских компаний, создание совместных производств на базе действующих предприятий области, организация поставок белорусской сельскохозяйственной техники предприятиям

агропромышленного комплекса области.

Большое внимание уделяется и научным контактам. Кировская сельскохозяйственная академия, Научно-исследовательский институт сельского хозяйства Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого проводит совместные исследования, обмениваются опытом научной работы с Белорусским научно-исследовательским институтом земледелия и кормов, Белорусским агротехнологическим университетом и другими научными учреждениями Беларуси.

Набирает обороты и сотрудничество муниципальных образований Кировской области со средними и малыми городами Беларуси. Их постоянный обмен опытом в сфере промышленности, сельского хозяйства, культуры, социального обеспечения – также одно из наиболее перспективных направлений партнерства. Стороны органично дополняют друг друга и не останавливаются на достигнутых результатах. Так, кировской стороной с учетом завершения в 2010 году действия Протокола мероприятий на 2009-2010 годы в адрес белорусской стороны направлен проект Протокола мероприятий на 2011-2013 годы.

Николай ПЛЕХАНОВ